

Businessplanvorstellung



Gamesquad

Team

- Moritz W. Lemm, CPO
 - Ideengeber, der mit physikalischem Hintergrund die technologische Innovation vorantreibt
- Dorian Weber, CTO
 - Arbeitet am Lehrstuhl für Systemanalyse der HU-Berlin und hat Erfahrung mit 3D-Software Entwicklung
- Alexander Borisov, CFO
 - Seit drei Jahren im Devisenhandel tätig, studiert VWL im Nebenfach
- Thomas Wolfart, CEO
 - Zehnjährige Berufserfahrung im Bereich IT-Management

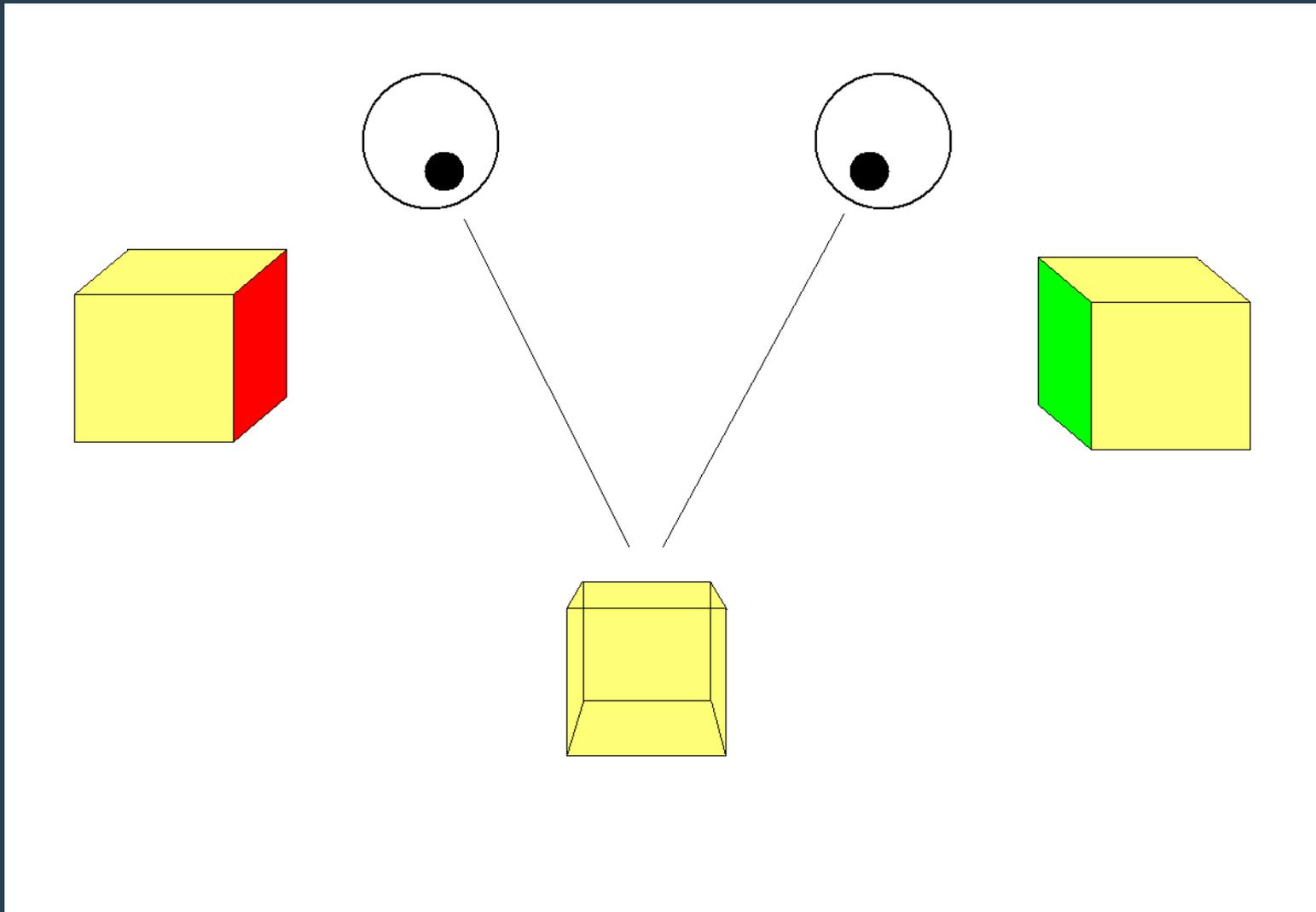
Idee und Konzept

- Spielbrett mit aktueller Technologie
- 3D-Displaytechnologie
- Intuitive Bedienbarkeit
- All-In-One-Lösung
 - viele Spiele in einem Gerät
- Unterstützung für Third-Party-Entwickler
 - angepasstes Rechtemodell für Hobbyentwickler und kommerzielle Produzenten

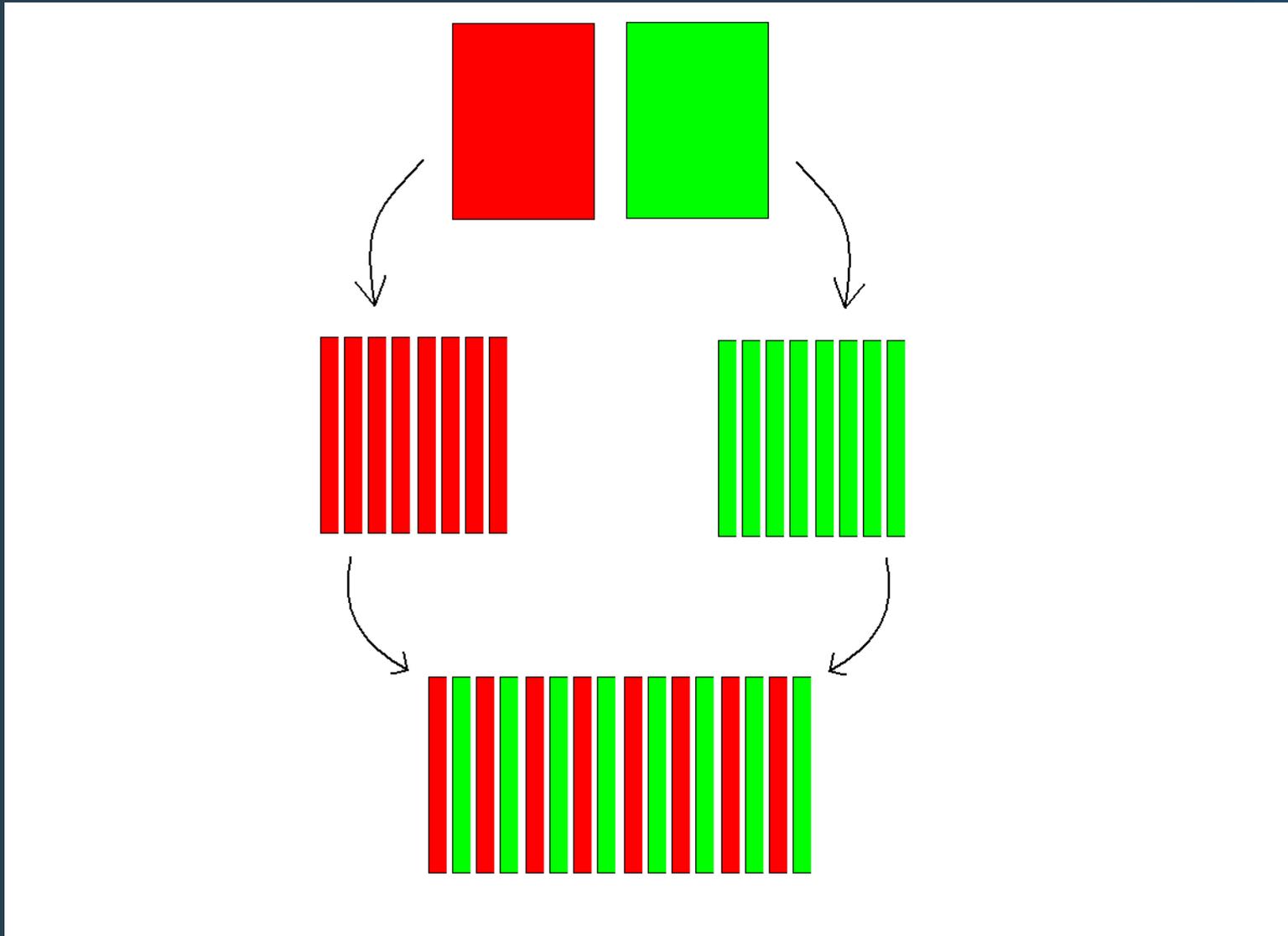
3D-Display-Technik (I)

- Wie räumliches Sehen funktioniert
- Was wir daraus für unsere Technik ableiten können
- Welche Methode für uns am besten geeignet ist

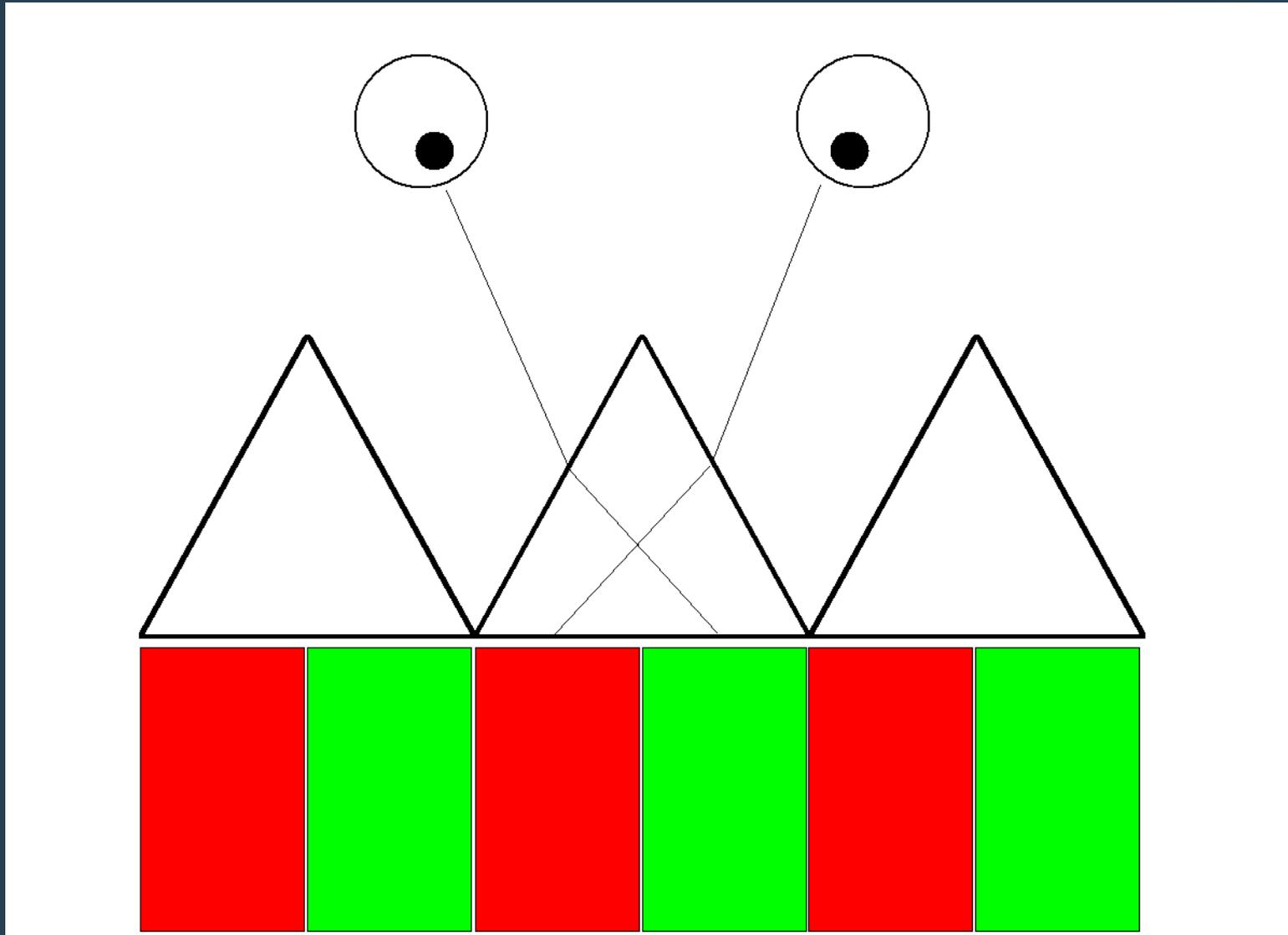
3D-Display-Technik (II)



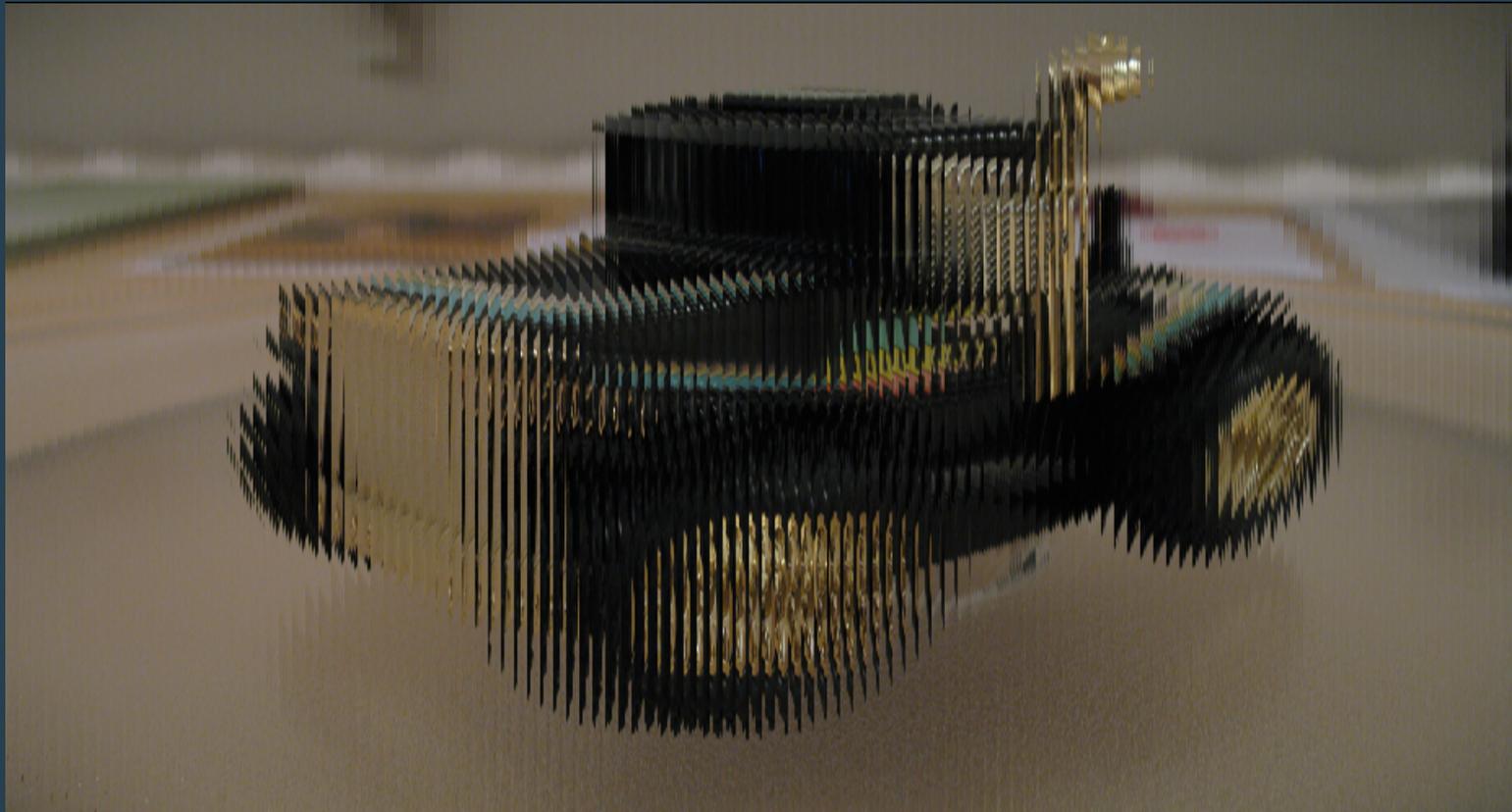
3D-Display-Technik (III)

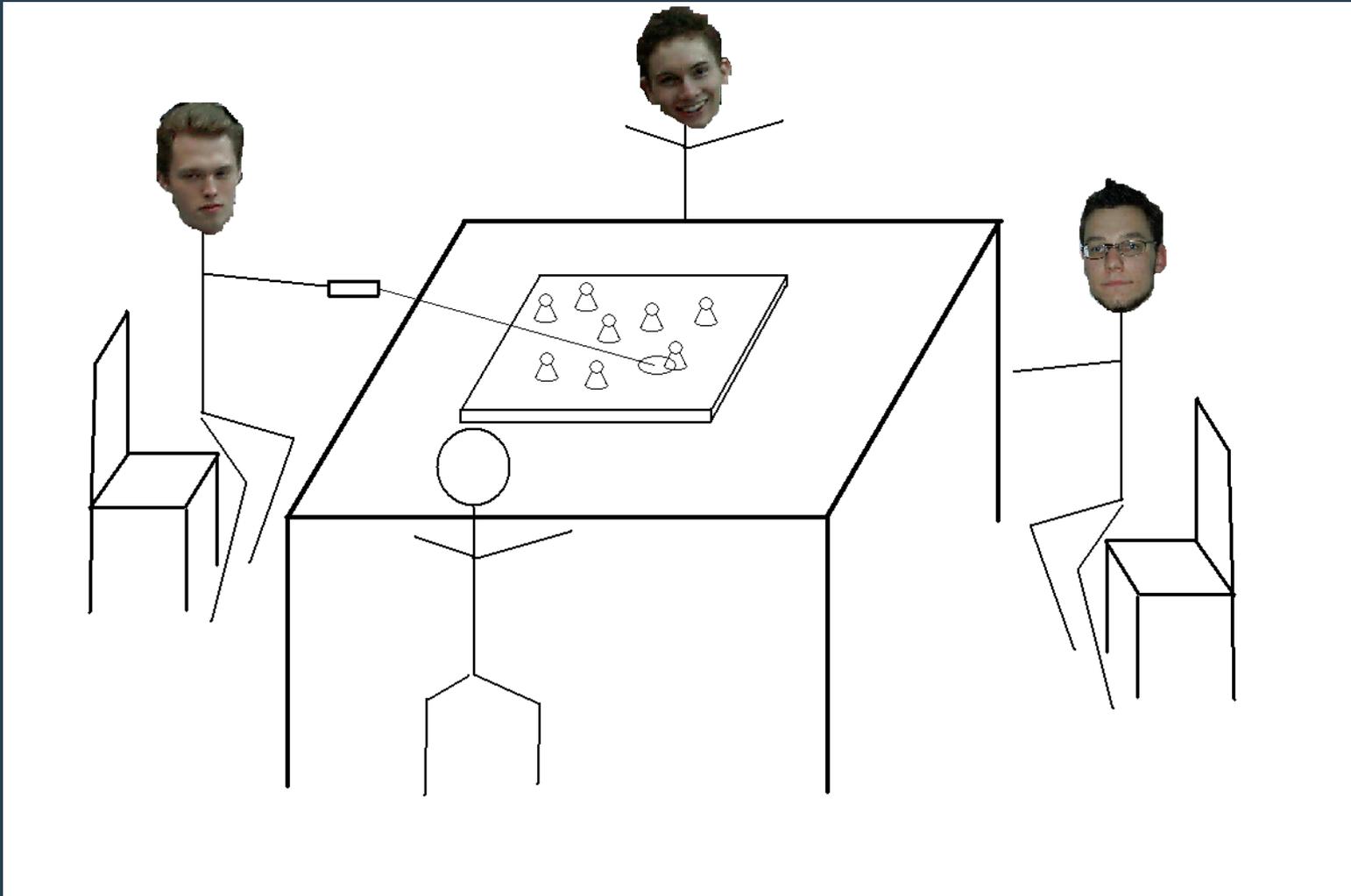


3D-Display-Technik (IV)



Kurze Demonstration





Gerätekomponenten und deren Kosten

●	Bildschirm:	70,- Euro
●	Motherboard:	10,- Euro
●	Grafikkarte:	10,- Euro
●	Prozessor:	15,- Euro
●	RAM:	10,- Euro
●	Input Einheit:	20,- Euro
<hr/>		135,- Euro

Finanzen (I)

Gewinnmargen

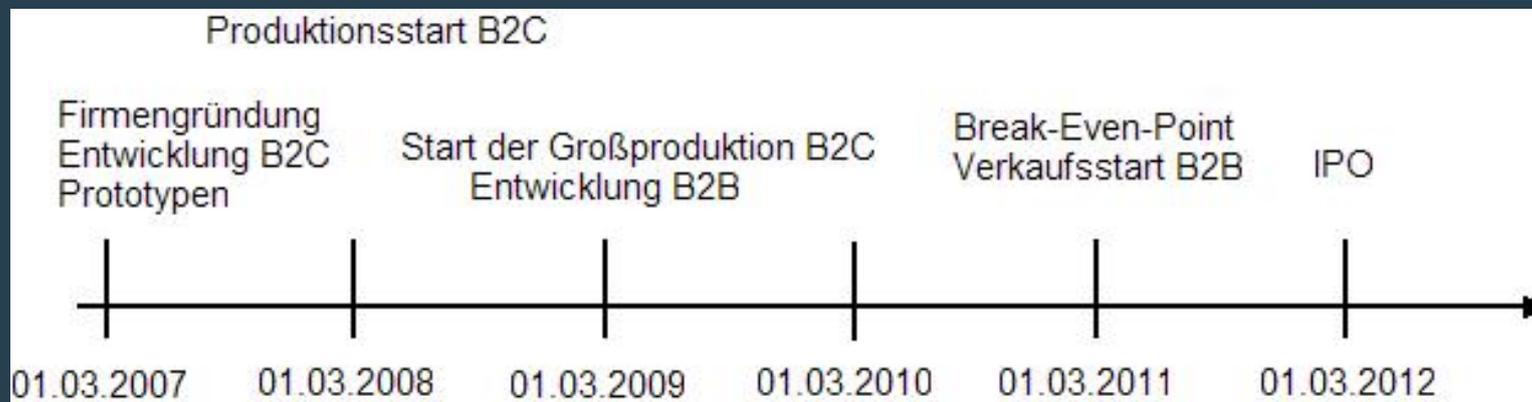
Gewinn und Aufschläge:

- Gamesquad: 30,- Euro
- Verkäufer: 80,- Euro
- 19% MwSt.

291,55 Euro \approx 299,95 Euro

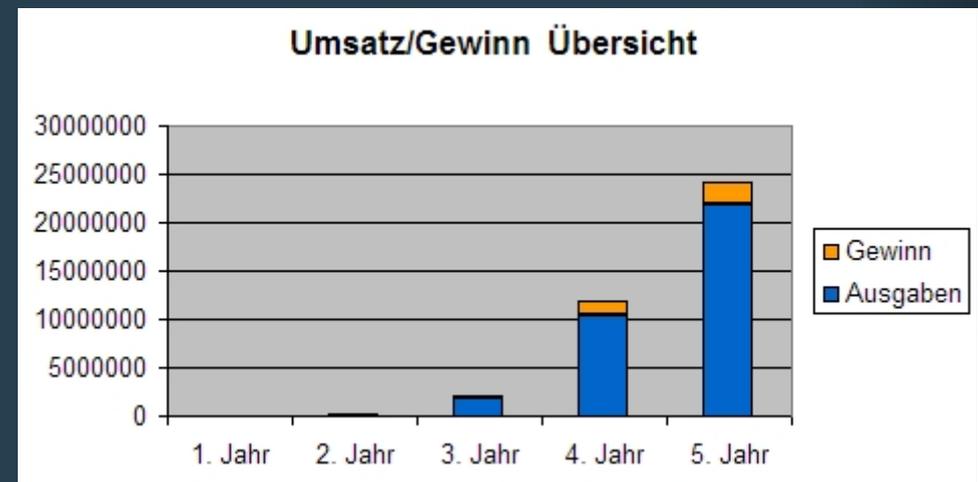
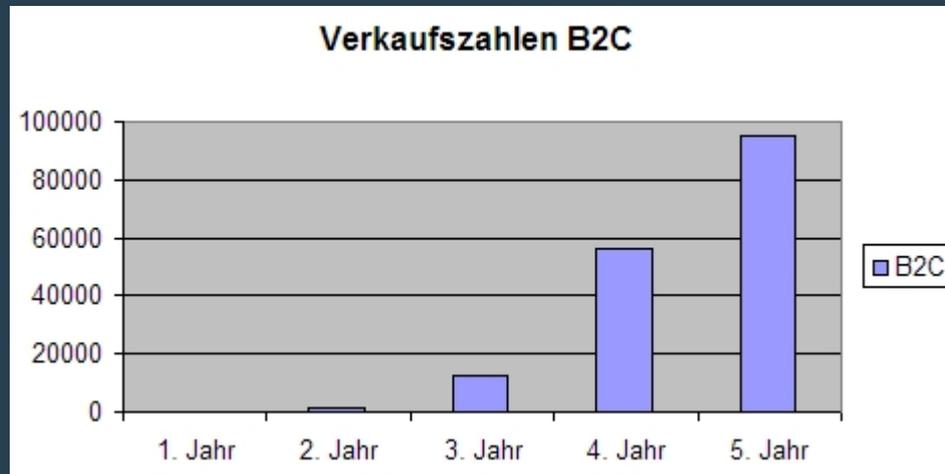
Finanzen (II)

Timeline

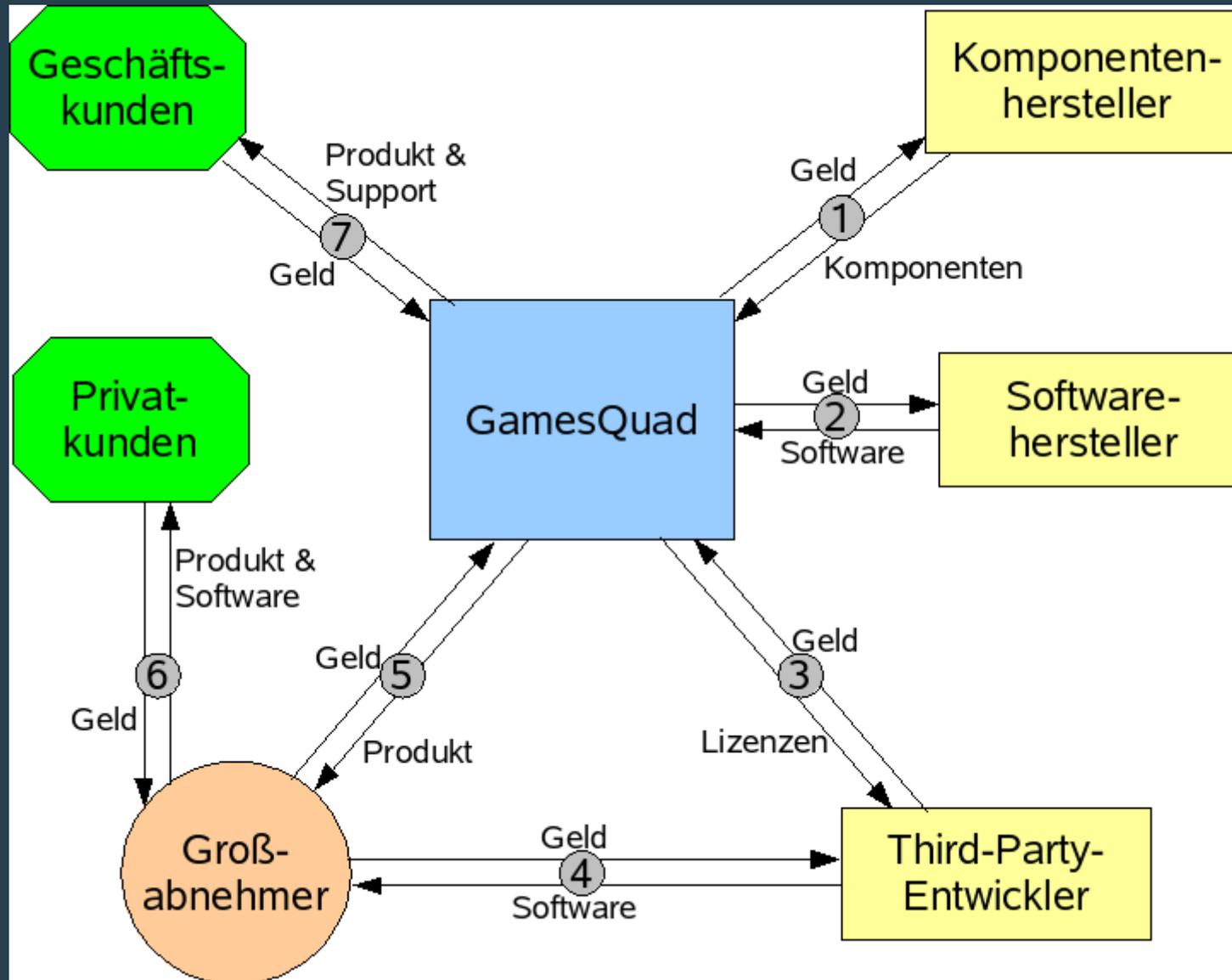


Finanzen (III)

Verkaufsentwicklung



Betriebsorganisation



Konkurrenz oder Strategische Allianzen

- 3D-Display-Produzenten
 - Sharp, Phillips
- Brettspielverlage
 - Parker, Schmidt Spiele, Ravensburger
- Konsolenhersteller
 - Microsoft, Sony, Nintendo

Erfolgsfaktoren

- In vielerlei Hinsicht dem klassischen Spielbrett überlegen
- Kosteneffizient und zuverlässig durch Standardhardware
- Mischung von Teilsegmenten von Displayherstellern, klassischen Spieleverlagen und Konsolenherstellern macht es Nachahmern schwer

Vielen Dank für Ihr Interesse.

Haben Sie Fragen?

Vote for us and Moritz will buy you a beer! *

* he doesn't have much money, though.